

L

A

M

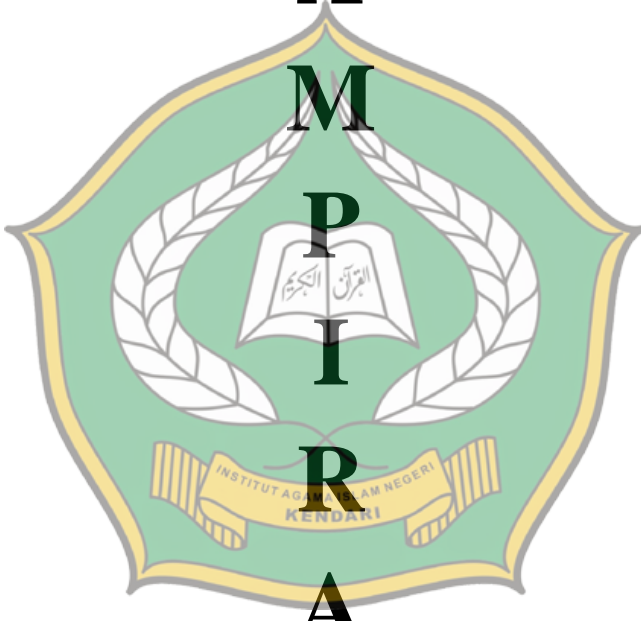
P

I

R

A

N



Lampiran 1

Pedoman Wawancara

Identitas Narasumber

1. Hari/Tanggal : Kamis, 8 September 2021
2. Waktu : 16.14
3. Nama Usaha : Browniesta Kendari
4. Jenis Kelamin : Wanita

Peneliti	Narasumber
<p>Strategi apa yang Anda lakukan agar usaha yang Anda miliki tetap meningkat meskipun ditengah pandemi Covid-19 dan pendapatan Anda mengalami peningkatan saat pandemi ini</p>	<p>“Strategi penjualan di masa pandemi yang saya lakukan adalah dengan melakukan penjualan secara <i>online</i> maupun <i>offline</i>. Secara <i>online</i> saya memasarkan melalui media sosial Instagram dan melalui ojek <i>online</i> sedangkan secara <i>offline</i> saya kadang membuka toko dengan selalu menerapkan protokol kesehatan yakni memakai masker, serta menyiapkan area cuci tangan dan <i>hand sanitizer</i>. Pendapatan saya peroleh Alhamdulillah sangat meningkat di masa pandemic Covid-19 terlebih saat saya menerapkan strategi tersebut di karenakan para konsumen lebih banyak yang melakukan pembelian secara <i>online</i> terlebih saat kebijakan <i>work from home</i> diterapkan”</p>

<p>Apakah Anda memberikan harga produk sesuai dengan harga pada umumnya dan menjelaskan kelemahan maupu kelebihan produk apa adanya? (Kejujuran)</p>	<p>Ya, saya memberikan harga tidak melebihi dari harga produk pada umumnya di area Kota Kendari. Bahkan saya kadang memberikan promo kepada konsumen dan saya menjelaskan kelemahan maupu kelebihan produk apa adanya</p>
<p>Apakah Anda bersaing secara sehat dengan usaha lain dan apakah Anda melaksanakan shalat lima waktu meskipun sedang bekerja? (Amanah)</p>	<p>Tentu saja saya bersaing secara sehat dengan usaha lain dan tidak melupakan untuk shalat lima waktu meskipun sedang bekerja.</p>
<p>Apakah Anda menjual barang dengan timbangan sesuai dengan ukurannya dan tidak mengurangi sedikitpun? (Adil)</p>	<p>Ya, karena saat ini konsumen sudah sangat jeli jadi apabila saya mengurangi takarannya maka akan berdampak buruk pula bagi usaha yang saya jalankan karena pelanggan merasa tidak puas.</p>
<p>Apakah Anda menjual barang yang sudah pasti jelas keberadaannya? (Tidak melakukan <i>gharar</i>)</p>	<p>Ya, sudah pasti jelas. Kalau kuenya belum ada, saya menunggu sampai pembeli memesan kemudian baru dijual.”</p>
<p>Apakah Anda tidak melakukan penimbunan barang dan menjualnya dengan harga tinggi saat barang sangat dibutuhkan? (Tidak melakukan penimbunan barang)</p>	<p>Ya, saya tidak pernah melakukan penimbunan karena makanan yang saya jual tidak bisa ditimbon.”</p>

Pedoman Wawancara

Identitas Narasumber

1. Hari/Tanggal : Kamis, 8 September 2021
2. Waktu : 18.35
3. Nama Usaha : Tegar Aksesoris
4. Jenis Kelamin : Pria

Peneliti	Narasumber
Strategi apa yang Anda lakukan agar usaha yang Anda miliki tetap meningkat meskipun ditengah pandemi Covid-19 dan pendapatan Anda mengalami peningkatan saat pandemi ini	Strategi yang saya lakukan hanya dengan menerapkan protokol kesehatan yakni memakai masker, karena adanya pembatasan jam operasional berdagang sehingga membuat pendapatan yang saya peroleh sangat menurun”.
Apakah Anda memberikan harga produk sesuai dengan harga pada umumnya dan menjelaskan kelemahan maupu kelebihan produk apa adanya? (Kejujuran)	Ya, aksesoris maupun mainan yang saya perdagangkan sudah sesuai dengan harga yang beredar dipasaran. Saya selalu cek produk saya apakah ada yang cacat atau tidak, biasanya jika ada yang cacat saya tidak menjualnya ataupun jika dijual saya tetap menjelaskan kepada pembeli begitupula dengan kelebihannya.
Apakah Anda bersaing secara sehat dengan usaha lain dan apakah Anda melaksanakan shalat lima waktu meskipun sedang bekerja? (Amanah)	Ya, saya bersaing secara sehat dengan usaha lain namun saya kadang-kadang masih tidak shalat apabila telah waktunya.”
Apakah Anda menjual barang dengan timbangan sesuai dengan ukurannya dan tidak mengurangi sedikitpun?	Ya, saya menjual aksesoris dan mainan sesuai dengan berapa jumlah yang diminta tanpa menguranginya sedikitpun.”

(Adil)	
Apakah Anda menjual barang yang sudah pasti jelas keberadaannya? (Tidak melakukan <i>gharar</i>)	Ya, saya menjual barang sudah pasti jelas keberadaannya dan sesuai kemampuan.”
Apakah Anda tidak melakukan penimbunan barang dan menjualnya dengan harga tinggi saat barang sangat dibutuhkan? (Tidak melakukan penimbunan barang)	Tentu, saya berusaha untuk tidak akan pernah melakukan hal tersebut.



Pedoman Wawancara

Identitas Narasumber

1. Hari/Tanggal : Ahad, 10 September 2021
2. Waktu : 17.00
3. Nama Usaha : Kios Nur
4. Jenis Kelamin : Wanita

Peneliti	Narasumber
<p>Strategi apa yang Anda lakukan agar usaha yang Anda miliki tetap meningkat meskipun ditengah pandemi Covid-19 dan pendapatan Anda mengalami peningkatan saat pandemi ini</p>	<p>Saya menerapkan strategi hanya dengan menerapkan protokol kesehatan karena saya hanya berjualan makanan ringan dan minuman jadi saya tidak memiliki strategi lain seperti dengan memasarkan secara <i>online</i>. Pendapatan yang saya peroleh sangat menurun bahkan listrik sebagai alat bantu penerangan pun diputus karena sudah jarang nya pelanggan yang datang jadi saya hanya menggunakan lilin</p>
<p>Apakah Anda memberikan harga produk sesuai dengan harga pada umumnya dan menjelaskan kelemahan maupu kelebihan produk apa adanya? (Kejujuran)</p>	<p>Tentu, saya memberikan harga minuman seperti harga pada umumnya namun beberapa produk ada yang selisih Rp. 1.000 – Rp. 2000. Apabila ada kekurangan pada produk yang saya jual biasanya saya tetap menjelaskan”</p>
<p>Apakah Anda bersaing secara sehat dengan usaha lain dan apakah Anda melaksanakan shalat lima waktu meskipun sedang bekerja? (Amanah)</p>	<p>Tentu, persaingan secara sehat dengan usaha lain yang sejenis merupakan hal yang harus saya lakukan dan berupaya semaksimal mungkin untuk shalat lima waktu</p>

	jika waktunya meskipun sedang bekerja
Apakah Anda menjual barang dengan timbangan sesuai dengan ukurannya dan tidak mengurangi sedikitpun? (Adil)	Ya, saya menjual barang dengan timbangan yang sesuai dan tidak mengurangi sedikitpun.”
Apakah Anda menjual barang yang sudah pasti jelas keberadaannya? (Tidak melakukan <i>gharar</i>)	Ya, saya hanya menjual barang yang ada, sesuai dengan apa yang mampu saya sediakan.
Apakah Anda tidak melakukan penimbunan barang dan menjualnya dengan harga tinggi saat barang sangat dibutuhkan? (Tidak melakukan penimbunan barang)	Ya, saya tidak pernah melakukan penimbunan barang karena produk yang saya miliki sifatnya mudah rusak.

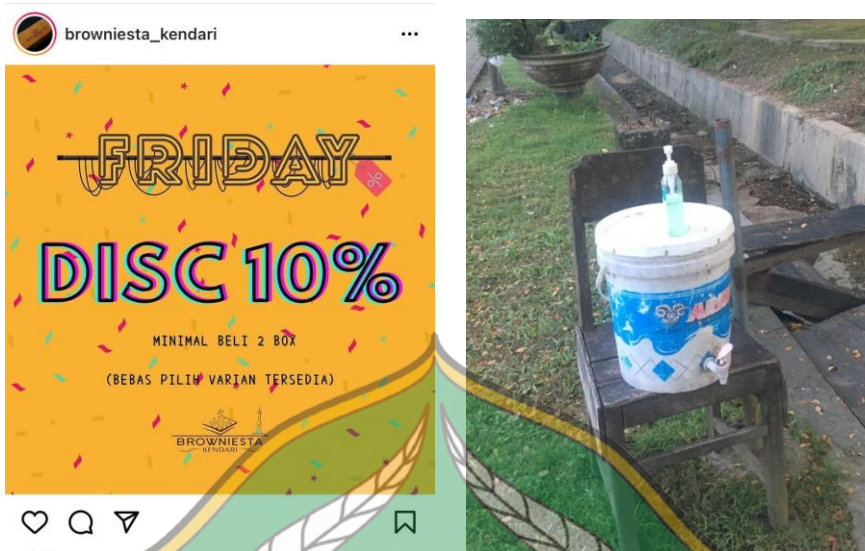


Lampiran 2 : Dokemuntasi

Media Sosial sebagai Strategi Pemasaran



Promosi sebagai Strategi Pemasaran Penyediaan Area Cuci Tangan





PEMERINTAH PROVINSI SULAWESI TENGGARA
BADAN PENELITIAN DAN PENGEMBANGAN

Jl. Mayjend S. Parman No. 03 Kendari 93121

Website : balitbang sulawesitenggara prov.go.id Email: badan litbang sultra01@gmail.com

Kendari, 23 Juni 2021

Kepada

Yth Walikota Kendari

Di -

KENDARI

Nomor : 070/1983/Balitbang/2021
 Sifat : -
 Lampiran : -
 Perihal : IZIN PENELITIAN.

Berdasarkan Surat Dekan FEBI IAIN Kendari Nomor :
 519/In.23/FE.1/TL.00/06/2021 tanggal 11 Juni 2021 perihal tersebut diatas, Mahasiswa
 di bawah ini :

Nama : MUHAIDIRWANTI SUTRA
 NIM : 17050102064
 Prodi : Perbankan Syariah
 Pekerjaan : Mahasiswa
 Lokasi Penelitian : Eks Mtq Kota Kendari

Bermaksud untuk Melakukan Penelitian/Pengambilan Data di Daerah/Sesuai Lokasi
 di atas, dalam rangka penyusunan KTI/Skripsi/Tesis/Disertasi, dengan judul :

**"PENGARUH PENERAPAN ETIKA BISNIS ISLAM TERHADAP
 KINERJA USAHA MIKRO DIMASA PANDEMI COVID-19
 (STUDI KASUS USAHA MIKRO EKS MTQ KOTA KENDARI) "**

Yang akan dilaksanakan dari tanggal : 23 Juni 2021 sampai selesai.

Sehubungan dengan hal tersebut diatas, pada prinsipnya kami menyetujui kegiatan
 dimaksud dengan ketentuan :

1. Senantiasa menjaga keamanan dan ketertiban serta mentaati perundang-undangan yang berlaku.
2. Tidak mengadakan kegiatan lain yang bertentangan dengan rencana semula.
3. Dalam setiap kegiatan dilapangan agar pihak Peneliti senantiasa koordinasi dengan Pemerintah setempat.
4. Wajib menghormati adat Istiadat yang berlaku di daerah setempat.
5. Menyerahkan 1 (satu) exemplar copy hasil penelitian kepada Gubernur Sulawesi Tenggara Cq. Kepala Badan Penelitian dan Pengembangan Provinsi Sulawesi Tenggara.
6. Surat izin akan dicabut kembali dan dinyatakan tidak berlaku apabila ternyata pemegang surat izin ini tidak mentaati ketentuan tersebut diatas.

Demikian surat Izin Penelitian diberikan untuk digunakan sebagaimana mestinya.

an. GUBERNUR SULAWESI TENGGARA
 KEPALA BADAN PENELITIAN & PENGEMBANGAN
 PROV. SULAWESI TENGGARA

Dr. Ir. SUKANTO TODING, MSP, MA

Pembina Utama Madya, Gol. IV/d

Nip. 19680720 199301 1 003

mbusan :

1. Gubernur Sulawesi Tenggara (sebagai laporan) di Kendari;
2. Dekan FEBI IAIN Kendari di Kendari;
3. Ketua Prodi Perbankan Syariah FEBI IAIN Kendari di Kendari;
4. Kepala Badan Kesbangpol Kota Kendari di Kendari;

Lampiran 3:

BIOGRAFI PENELITI



Nama : Muhaidirwanti Sutra
NIM : 17050102064
Jenis Kelamin : Perempuan
Tempat Tanggal Lahir : Kendari, 27 April 2000
No. Telp/HP : 0852-5508-4304
Email : wantisutra27@gmail.com

Riwayat Pendidikan

2005-2011 : SD Negeri 13 Baruga
2011-2014 : SMP Negeri 9 Kendari
2014-2017 : SMA Negeri 4 Kendari
2017-2021 : Institut Agama Islam Negeri
Kendari